



MSE 3000

Team MSE3000 เกี่ยวกับสินค้า / บริการ

บริการดำเนินระบบควบคุมการทำงานของสถานีย่อยไฟฟ้า (Substation Automation) แบบครบวงจร โดยมีซอฟต์แวร์ MSE3000 ที่ทีมพัฒนาขึ้นมาเอง ได้แบ่งกลุ่มสินค้าและบริการดังนี้

1. บริการออกแบบติดตั้ง Substation Automation ทั้งระบบ
2. บริการบำรุงรักษา Substation Automation
3. จำหน่ายสิทธิ์การใช้ซอฟต์แวร์ (License)

วิสัยทัศน์และพันธกิจ

วิสัยทัศน์: มุ่งมั่นในการเป็นผู้ให้บริการ Substation Automation อย่างครบวงจรในมาตรฐานระดับสากล และเป็นที 1 ในเอเชียแปซิฟิก

พันธกิจ:

- ให้บริการ Substation Automation ครบวงจร และพัฒนาการบริการอย่างต่อเนื่อง เพื่อคุณภาพบริการที่ดีขึ้น สร้างความเชื่อถือ และมั่นใจให้แก่ลูกค้า
- พัฒนาซอฟต์แวร์ MSE3000 อย่างต่อเนื่อง เพื่อความมั่นคงของระบบไฟฟ้า
- สร้าง Partner เพื่อการขยายตลาดสู่ลูกค้ากลุ่มต่างๆ หรือขยายไปสู่ต่างประเทศ
- พัฒนารูทกิจใหม่อย่างต่อเนื่อง เพื่อความยั่งยืนของหน่วยงาน MSE3000

กลุ่มเป้าหมาย

1. บริการออกแบบติดตั้ง Substation Automation ทั้งระบบ กลุ่มเป้าหมายได้แก่
 - การไฟฟ้าระบบจำหน่าย (กฟน. และ กฟภ.) ที่มีแผนงานปรับปรุง Substation Automation ทั่วปี
 - บริษัทรับเหมางาน (EPC) HV Substation ใหม่ โดย MSE3000 เข้ารับงานในฐานะ Sub-Contractor หรือร่วมเป็น Partner ในรูปแบบต่าง ๆ เช่น Consortium, Joint Venture
2. บริการบำรุงรักษา Substation Automation กลุ่มเป้าหมายได้แก่ ลูกค้าเดิมที่ใช้บริการ MSE3000 แล้วหมดการรับประกัน
3. จำหน่ายสิทธิ์การใช้ซอฟต์แวร์ ให้แก่ บริษัท System Integrator

จุดแข็ง / จุดเด่น

- การออกแบบและติดตั้ง Substation Automation มีความน่าเชื่อถือเนื่องจากดำเนินการโดยวิศวกรที่มีความเชี่ยวชาญ และมีประสบการณ์ด้าน Substation Automation
- MSE3000 ได้รับการพัฒนาตามมาตรฐานสากล และได้รับ Certificate จากสถาบันระดับโลกแล้ว เป็นการสร้างความมั่นใจ และความน่าเชื่อถือสำหรับลูกค้า
- ทีมพัฒนาซอฟต์แวร์อยู่ในประเทศไทยทำให้การแก้ไขปัญหากำทำได้รวดเร็วกว่า และค่าใช้จ่ายต่ำกว่าปัจจุบันที่ใช้ซอฟต์แวร์ของบริษัทต่างชาติ
- แก้ปัญหางานขยาย Substation Automation ซึ่งมีกะพบว่า มีราคาสูงมากอย่างไม่สมเหตุผล เนื่องจากปัจจุบันต้องพึ่งพามืออาชีพและซอฟต์แวร์ของผู้ติดตั้งเดิม ซึ่งเป็นบริษัทต่างชาติเท่านั้น
- การใช้บริการบำรุงรักษาจากผู้ออกแบบติดตั้งมีความมั่นใจสูงกว่าผู้รับจ้างทั่วไป เนื่องจากมีความเข้าใจระบบเป็นอย่างดี

เป้าหมายทางธุรกิจ

ในปีที่ 3 สามารถเข้าร่วม Bid งาน Substation Automation จาก กฟภ. และได้งานอย่างน้อย และได้งาน Substation Automation จากลูกค้าที่รับไฟฟ้า HV จาก กฟน. อย่างน้อย 1 งาน รวมงานที่รับจาก กฟน. แล้ว ในปีที่ 3 จะมีรายได้ 175 ล้านบาท

แนวทางการดำเนินงาน

2025

- จัดทำแผนงานการเข้าร่วมงาน Pilot Project – Sub ปู่เจ้า จาก กฟน.
- เตรียมพร้อม และแผนการจัดตั้ง MSE3000 เป็น Business Unit
- เตรียมความพร้อมด้าน Software Engineering และบริการหลังการขาย Software

2026

- จัดตั้งหน่วยงาน MSE3000 เป็น Business Unit
- รับงานและดำเนินงาน Pilot Project – Sub ปู่เจ้า

2027

- Q2 จบงาน Pilot Project – Sub ปู่เจ้า
- Bid งาน SA Renovation จาก กฟน. ได้อย่างน้อย 2 งาน

2028

- เริ่ม Bid งาน SA Renovation จาก กฟภ.. ได้อย่างน้อย 1 งาน
- หางานลูกค้า HV โดยร่วมงานกับบริษัท EPC
- จำหน่าย License MSE3000

ช่องทางของรายได้

1. บริการออกแบบติดตั้ง Substation Automation ทั้งระบบ
 - รายได้จากการขาย Hardware
 - รายได้จากค่าจ้างออกแบบ และติดตั้ง Substation Automation
2. บริการบำรุงรักษา Substation Automation
 - รายได้จากการทำสัญญาบริการบำรุงรักษาประจำปี (การประกันรายปี)
 - รายได้จากการทำงานซ่อมบำรุงรายครั้งทั้งแบบ Preventive และ Corrective
3. จำหน่ายสิทธิ์การใช้ซอฟต์แวร์ (License)
 - รายได้จากการขาย License
 - รายได้จากการทำงาน Customize ซอฟต์แวร์ตามความต้องการของลูกค้า



ศุภกิจ ตังงาม (เดี่ยว)

แสงดาว สังข์แก้ว (ปลา)

พิชิต จินตโคศลวิทย์ (โล)

ประจวบ สิมะสิริกุล (ปลีม)

ธีรติ กองนันทกุล (ตึก)

